

## ОЦЕНКА ДОЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ С ВЫСОКИМИ ТЕМПАМИ РОСТА ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДАННЫМ ЗА 2020 ГОД

**Ю.С. Пиньковецкая**

*Ульяновский государственный университет, г. Ульяновск, Россия*

Целью статьи является оценка быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста на основе показателей их удельного веса в общем количестве активных предприятий регионов РФ, что позволило выявить средние значения и интервалы изменений; определить регионы с максимальными и минимальными уровнями показателей. Исследование основывалось на официальных статистических данных за 2020 год о количестве активных предприятий в России. Предлагаемый методический подход может быть использован в научных исследованиях по демографии предприятий, при проведении мониторинга доли растущих предприятий в регионах России, в текущей деятельности государственных структур и общественных организаций, при обосновании мероприятий поддержки бизнеса, для которого характерен быстрый рост объемов производства. Результаты анализа могут быть использованы для поддержки быстрорастущих предприятий в регионах и представляют интерес для органов власти, банков и кредитных организаций.

**Ключевые слова:** коммерческие организации, предприятия, объемы производства, товары и услуги, бизнес-демография, быстрорастущие предприятия, предприятия с высоким потенциалом, экономико-математические модели, регионы России, функции нормального распределения.

### Введение

В последние годы в России появилась тенденция сокращения количества вновь создаваемых коммерческих организаций, так, по данным официальной статистики [1] в 2017 году появилось 359430 новых предприятий, в 2018 году – 290288 предприятий, в 2019 году – 264595 предприятий, а в 2020 году – 197113 предприятий. Учитывая это, для наращивания объемов производства товаров и оказания услуг важное значение имеет стимулирование деятельности предприятий, которые обеспечивают увеличение объемов выпуска своей продукции.

В научных публикациях отмечается, что быстрорастущие фирмы выступают в качестве динамичного ядра современной национальной экономики, поскольку обладают способностью активно генерировать дополнительное производство продукции и создавать рабочие места, составляют небольшую долю от общего числа предприятий в странах с высоким уровнем дохода и обеспечивают увеличение объема производства в этих странах [2]. Предполагается, что в развивающихся странах предприятия с высокими темпами роста могут стать важным звеном для реализации государственных программ повышения эффективности экономик [3].

Исследования зарубежных авторов показывают, что доля быстроразвивающихся предприятий в экономически развитых странах имеет отличия. Так, Bravo-Biosca A. и др. [4] отмечают, что удельный вес этих предприятий составляет 3 % в Австрии и Норвегии и примерно 6 % в Испании, Великобритании. В Германии, Италии, Нидерландах и Польше доля крупных и средних предприятий с высокими темпами развития не превышала

2 % [5]. Существенно выше (около 10 %) удельный вес таких предприятий в Республике Корея [6] и США [7]. По мнению Kylvflheiko K. и др. [8], большинство предприятий стремятся достичь роста объемов производства путем выпуска новых продуктов, привлечения клиентов или сочетая эти факторы. Cusolito A. P. и Maloney W.F. [9] показывают, что рост производства может быть обусловлен не только высокой эффективностью, но и шоками спроса, наличием неконкурентоспособных рынков и политическими условиями. Преобладание среди быстрорастущих организаций крупных предприятий, не специализированных на определенных видах деятельности, подчеркивается в статье Leković B. и Berber N. [10].

Основное внимание в отечественных исследованиях предприятий, обеспечивающих высокие темпы увеличения объемов производства, уделялось так называемым «газелям». К ним относятся быстрорастущие (в течение пяти лет) крупные и средние предприятия и как показали исследования, таких предприятий в нашей стране не много, но они уже сегодня демонстрируют существенный вклад в экономику своих регионов, а также в активное внедрение инноваций [11, 12, 13]. В статье Кузык М.Г. и др. [14] показано участие быстрорастущих предприятий во внешнеэкономической деятельности, обращено внимание на их экспортную активность и ориентацию на рынки азиатских стран.

Целью статьи является оценка быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий по регионам в 2020 году.

### Методика и данные

В целях анализа при определении количественных показателей роста количества занятых на

предприятиях автором использованы пороговые значения [1] для разграничения предприятий на две группы в зависимости от темпов увеличения численности своих работников:

– быстрорастущие – имели за последние 3 года увеличение объемов производства более чем на 20 % в среднем за год;

– с высоким потенциалом роста – имели за аналогичный период увеличение объемов производства не менее 10 % в среднем за год.

Процесс исследования включал четыре этапа. На первом этапе сформированы исходные данные, описывающие общее количество по всем регионам России активных и быстрорастущих предприятий, а также предприятий с высоким потенциалом роста.

На втором этапе оценивались значения показателей, характеризующих доли предприятий, обеспечивающих значительное увеличение количества занятых в них работников.

На третьем этапе определялись средние значения указанных показателей по регионам, и диапазоны, в которых находятся значения этих показателей для большинства из них.

На четвертом этапе проводился компаративный анализ, в процессе которого устанавливались регионы, в которых отмечались минимальные и максимальные значения показателей.

В качестве исходной информации в исследовании использовалась официальная статистическая информация по 82 регионам России [1]. В нашем исследовании оценивались следующие четыре показателя, характеризующих рост количества работников предприятий по регионам:

– удельный вес быстрорастущих предприятий в общем количестве активных предприятий в 2020 году;

– удельный вес предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году;

– удельный вес общего количества быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году;

– отношение значений показателей, описывающих удельные веса быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста.

Проведённое исследование включало проверку четырех следующих гипотез:

– первая гипотеза – как быстрорастущие предприятия, так и предприятия с высоким потенциалом роста в России появляются относительно редко;

– вторая гипотеза – значения рассматриваемых четырех показателей имеют существенную дифференциацию по разным регионам страны;

– третья гипотеза – удельный вес быстрорастущих предприятий существенно ниже по сравнению с удельным весом предприятий с высоким потенциалом роста;

– четвертая гипотеза – территориальное расположение регионов страны не оказывает существенного влияния на максимальные и минимальные значения каждого из четырех показателей.

В экономико-математическом моделировании для оценки каждого из четырех показателей применялись функции нормального распределения. В статьях [15, 16] автором представлен методический подход к их разработке и использованию для определения удельных значений по рассматриваемым регионам, а также диапазонов вариации значений по большинству регионов. В процессе нашей работы определялись регионы с максимальными и минимальными величинами показателей.

### Результаты

В процессе вычислительного эксперимента проводилось экономико-математическое моделирование на основе эмпирических данных, которые описывают распределения четырех показателей, характеризующих рост объемов производства в предприятиях по всем 82 регионам России, продемонстрированы далее:

– удельный вес быстрорастущих предприятий в общем количестве активных предприятий в 2020 году, %:

$$y_1(x_1) = \frac{76,87}{0,93 \times \sqrt{2\pi}} \cdot e^{-\frac{(x_1-4,03)^2}{2 \times 0,93 \times 0,93}}; \quad (1)$$

– удельный вес предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году, %:

$$y_2(x_2) = \frac{175,71}{1,64 \times \sqrt{2\pi}} \cdot e^{-\frac{(x_2-6,79)^2}{2 \times 1,64 \times 1,64}}; \quad (2)$$

– удельный вес быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году, %:

$$y_3(x_3) = \frac{225,57}{2,52 \times \sqrt{2\pi}} \cdot e^{-\frac{(x_3-10,83)^2}{2 \times 2,52 \times 2,52}}; \quad (3)$$

– отношение значений показателей, описывающих быстрорастущие предприятия и предприятия с высоким потенциалом роста:

$$y_4(x_4) = \frac{11,28}{0,16 \times \sqrt{2\pi}} \cdot e^{-\frac{(x_4-1,69)^2}{2 \times 0,16 \times 0,16}}. \quad (4)$$

Высокое качество функций (1)–(4) было подтверждено в процессе тестирования по критериям Шапиро–Вилка, Пирсона и Колмогорова–Смирнова.

### Обсуждение и выводы

На следующем этапе исследования были выявлены закономерности, характеризующие распределение по регионам рассматриваемых четырех показателей, приведенные в табл. 1. В столбце 2 (см. табл. 1) приведены данные, характеризующие средние величины показателей. Диапазоны, в

Таблица 1

Значения показателей, характеризующих наращивание объемов производства в предприятиях

Наименование показателя	Средние величины	Значения по большинству регионов
1	2	3
Удельный вес быстрорастущих предприятий, %	4,03	3,10–4,96
Удельный вес предприятий с высоким потенциалом роста, %	6,79	5,15–8,43
Удельный вес быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста, %	10,83	8,31–13,35
Отношение значений показателей, описывающих быстрорастущие предприятия и предприятия с высоким потенциалом роста	1,69	1,53–1,85

Источник: Расчеты проведены автором на основе функций (1)–(4).

которых находятся значения показателей по большинству регионов, продемонстрированы в третьем столбце таблицы.

Среднее значение удельного веса быстрорастущих предприятий в общем количестве активных предприятий достигало в 2020 году не многим более 4,0 %. То есть каждое двадцать пятое предприятие обеспечивало рост объемов производства более чем на 20 % в течение трех лет подряд. По большинству регионов этот показатель не превышал 5,0 %. Среднее значение удельного веса предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий составляло в 2020 году почти 6,8 %. То есть каждое пятнадцатое предприятие обеспечивало рост объемов производства в течение трех лет не менее, чем на 10 %. По большинству регионов этот показатель не превышал 8,5 %.

Среднее значение общего удельного веса быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий по регионам России в 2020 году достигало 10,8 %. То есть каждое девятое предприятие относилось к одной из рассматриваемых групп. Следовательно, как быстрорастущие предприятия, так и предприятия с высоким потенциалом роста в России появляются относительно редко, то есть первая гипотеза получила свое подтверждение. Интересно, что среднее по регионам значение удельного веса предприятий, в которых увеличение объемов производства в течение трех лет было менее 10 %, составило в 2020 году 89,2 %.

Среднее значение соотношения удельных весов по быстрорастущим предприятиям и предприятиям с высоким потенциалом роста по регионам России составляло менее 1,7. Тенденция превышения показателей по предприятиям с высоким потенциалом роста была в 2020 году характерна для всех без исключения регионов. Таким образом, можно сделать вывод, что третья гипотеза получила свое подтверждение.

Для проверки второй гипотезы проводился анализ данных, представленных в столбце 3

табл. 1. Анализ показал существенную дифференциацию по регионам значений каждого из четырех показателей. Следовательно, вторая гипотеза подтвердилась.

На следующем этапе выявлялись регионы, в которых отмечались максимальные и минимальные значения каждого из показателей. При этом к максимальным и минимальным относятся значения, соответственно превышающие верхние границы диапазонов, продемонстрированных в третьем столбце табл. 1 и меньшие нижних границ диапазонов. Итоги этого анализа приведены в табл. 2. Наряду с перечнями регионов в этой таблице представлено также территориальное расположение регионов по федеральным округам.

Анализ показал, что связи между территориальным расположением регионов и максимальными (минимальными) значениями показателей, не наблюдается. То есть, регионы, как с высокими, так и с низкими значениями показателей, расположены в различных федеральных округах. Таким образом, можно констатировать подтверждение четвертой гипотезы.

К результатам исследования, содержащим научную новизну, относятся следующие:

- предложен методический подход к оценке удельных весов быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста, в общем количестве активных предприятий по регионам России;

- разработаны экономико-математические модели, описывающие сложившиеся распределения предприятий с высокими темпами роста объемов производства по регионам, а также отношения удельных весов быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста.

Полученные результаты имеют теоретическое и практическое значение. Предлагаемый методический подход и инструментарий могут быть использованы в научных исследованиях по демографии предприятий, мониторинга их деятельности в контексте анализа растущих предприятий, в текущей деятельности государственных структур при

Регионы с максимальными и минимальными значениями показателей

Наименование показателя	Максимальные значения	Минимальные значения
1	2	3
Удельный вес быстрорастущих предприятий в общем количестве активных предприятий в 2020 году	Республики Адыгея, Алтай, Мордовия, Северная Осетия-Алания, Хакасия, Марий Эл, Калужская, Астраханская, Тамбовская, Новгородская области. Находятся на территории Центрального, Южного, Приволжского и Сибирского федеральных округов по два региона, Северо-Кавказском и Северо-Западном федеральных округов по одному региону	Красноярский край, Ивановская, Вологодская и Ярославская области, республики Тыва, Бурятия, Чеченская, город Севастополь, Еврейская автономная область. Расположены в Сибирском, Центральном, Дальневосточном, федеральных округах по два региона, Южном, Северо-Кавказском, Северо-Западном федеральных округах по одному региону
Удельный вес предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году	Ивановская, Вологодская, Ярославская области, город Севастополь, республики Тыва, Чеченская, Еврейская автономная область, Алтайский край Расположены в Центральном и Сибирском федеральных округах по два региона, Северо-Западном, Северо-Кавказском, Дальневосточном и Южном федеральных округах по одному региону	Владимирская, Калужская, Новгородская, Тамбовская, Астраханская области, республики Адыгея, Хакасия, Мордовия, Марий Эл. Расположены в Центральном федеральном округе - три региона, Южном и Приволжском федеральных округах по два региона, Сибирском федеральном округе – один регион
Удельный вес быстрорастущих предприятий и предприятий с высоким потенциалом роста в общем количестве активных предприятий в 2020 году	Республики Адыгея, Мордовия, Северная Осетия-Алания, Хакасия, Марий Эл, Калужская, Астраханская, Тамбовская, Новгородская области. Расположены в Южном, Центральном и Приволжском федеральных округах по два региона, в Сибирском, Северо-Западном и Северо-Кавказском федеральных округах по одному региону	Ивановская, Вологодская, Ярославская области, город Севастополь, республики Тыва, Чеченская, Бурятия, Еврейская автономная область, Красноярский край. Расположены в Сибирском, Центральном, Дальневосточном федеральных округах по два региона, Северо-Западном, Южном, Северо-Кавказском федеральных округах по одному региону
Отношение значений показателей, описывающих быстрорастущие предприятия и предприятия с высоким потенциалом роста	Республики Мордовия, Чувашия, Марий Эл, Воронежская, Архангельская, Орловская, Амурская, Кировская, Брянская области, Красноярский край. Расположены в Приволжском федеральном округе – четыре региона, Центральном федеральном округе – три региона, Сибирском, Северо-Западном, Дальневосточном федеральных округах по одному региону	Республики Северная Осетия-Алания, Кабардино-Балкарская, Хакасия, Дагестан, города Москва и Санкт-Петербург, Новгородская область, Алтайский, Краснодарский, Забайкальский края. Расположены в Северо-Кавказском федеральном округе – три региона, Сибирском и Северо-Западном федеральных округах по два региона, Южном, Дальневосточном и Центральном федеральных округах по одному региону

Источник: Разработано автором на основе данных табл. 1.

обосновании мер поддержки предприятий с ростом объемов производства, для банков и кредитных организаций. В процессе исследования не присутствовали ограничения по эмпирическим данным, поскольку рассматривалась информация по всем 82 регионам России.

### Литература

1. Федеральная служба государственной статистики. Бизнес-демография [Электронный ресурс]. – М., 2021. – <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/33PW8E90/bush-dem4.html>
2. Goswami A., Medvedev D., Olafsen E. High-Growth Firms: Facts, Fiction, and Policy Options for

Emerging Economies. Washington, USA: International Bank for Reconstruction and Development. – 2019. – 193 p.

3. Amoros J., Fernandez C., Tapia J. Quantifying the relationship between entrepreneurship and competitiveness development stages in Latin America // *International Entrepreneurship and Management Journal*. – 2012. – Vol. 8(3). – P. 249–270.

4. Bravo-Biosca A., Criscuolo C., Menon C. What Drives the Dynamics of Business Growth? // *Economic Policy*. – 2016. – Vol. 31 (88). – P. 703–742.

5. Goedhuys M., Sleuwaegen L. High-Growth Entrepreneurial Firms in Africa: A Quantile Regression Approach // *Small Business Economics*. – 2010. – Vol. 34 (1). – P. 31–51.

6. Choi T., Rupasingha A., Robertson J.C., Leigh N.G. The Effects of High Growth on New Business Survival // *Review of Regional Studies*. – 2017. – Vol. 47(1). – P. 1–23.

7. Decker R., Haltiwanger J., Jarmin R., Miranda J. The Role of Entrepreneurship in US Job Creation and Economic Dynamism // *Journal of Economic Perspectives*. – 2014. – Vol. 28(3). – P. 3–24.

8. Kylfheiko K., Jantunen A., Puumalainen K., Saarniketo S., Tuppuru A. Innovation and internationalization as growth strategies: The role of technological capabilities and appropriability // *International Business Review*. – 2011. – Vol. 20(5). – P. 508–520.

9. Cusolito A.P., Maloney W.F. Productivity Revisited: Shifting Paradigms in Analysis and Policy.

Washington, USA: International Bank for Reconstruction and Development. – 2018. – 203 p.

10. Leković B., Berber N. Determinants of early stage high-growth entrepreneurship: Evidence from South East Europe region // *Journal for East European Management Studies*. – 2019. – Vol. 24(2). – P. 347–369.

11. Юданов А.Ю. Носители предпринимательства: фирмы-газели в России // *Журнал НЭА*. – 2010. – № 5(5). – С. 91–108.

12. Онегова Я.В., Ошнянская С.А. Предприятия-газели // *Вестник современных исследований*. – 2019. – № 1.15(28). – С. 120–121.

13. Божко Л.М. Развитие фирм-газелей: особенности и факторы успеха // *Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление*. – 2020. – № 3(51). – С. 59–67.

14. Кузык М.Г., Симачев Ю.В., Федюнина А.А. Специфика участия в международной торговле малых и средних быстрорастущих фирм, возможные следствия для государственной политики // *Журнал НЭА*. – 2020. – №1(45). – С. 208–218.

15. Pinkovetskaia I., Slepova V. Estimation of Fixed Capital Investment in SMEs: the Existing Differentiation in the Russian Federation // *Business Systems Research*. – 2018. – Vol. 9(1). – P. 65–78.

16. Пиньковецкая Ю.С. Поддержка малых и средних предприятий: деятельность гарантийных фондов в регионах России // *Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент*. – 2020. – Т. 14, № 3. – С. 88–94. DOI: 10.14529/em200309

Пиньковецкая Юлия Семеновна, Ульяновский государственный университет (г. Ульяновск), judy54@yandex.ru

Поступила в редакцию 28 февраля 2021 г.

DOI: 10.14529/em210204

## EVALUATION OF THE SHARE OF ENTERPRISES WITH HIGH PRODUCTION GROWTH RATES ACCORDING TO DATA FOR 2020

*I.S. Pinkovetskaia*

*Ulyanovsk State University, Ulyanovsk, Russian Federation*

The purpose of the article is to evaluate the indicators describing the share of fast-growing enterprises and enterprises with high growth potential in the total number of active enterprises in the Russian regions. The study is based on official statistics for 2020 on the number of active enterprises in Russia, fast-growing enterprises, as well as enterprises with high growth potential. In the course of the research, the following relative indicators are studied: the share of fast-growing enterprises, the share of enterprises with high growth potential, the share of the number of such enterprises in the total number of active enterprises. These indicators are evaluated for all regions of the country; their average values and intervals of change typical for most regions are determined; regions with maximum and minimum levels of indicators are identified. The results obtained are of theoretical and practical significance. The results obtained are of theoretical and practical significance. The proposed methodological approach and

tools can be used in scientific research on the demography of enterprises, for example, when monitoring the share of growing enterprises in the Russian regions. The results of the work can be applied in the current activities of state structures and public organizations, when justifying measures to support enterprises that are characterized by an increase in production volumes. In addition, the information obtained can be used to solve problems of increasing the share of fast-growing enterprises in regions, where such enterprises are not widely developed. The results of the work can be of interest to banks and credit institutions.

**Keywords:** commercial organizations, enterprises, production volumes, goods and services, business demography, fast-growing enterprises, enterprises with high potential, economic and mathematical models, Russian regions, normal distribution functions.

### References

1. *Federal'naya sluzhba gosudarstvennoy statistiki. Biznes-demografiya* [Federal State Statistics Service. Business demographics]. Rosstat. (2021). Available at: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/33PW8E90/bush-dem4.html> (accessed 27 January 2021).
2. Goswami A., Medvedev D., Olafsen E. *High-Growth Firms: Facts, Fiction, and Policy Options for Emerging Economies*. Washington, USA: International Bank for Reconstruction and Development. 2019. 193 p.
3. Amoros J., Fernandez C., Tapia J. Quantifying the relationship between entrepreneurship and competitiveness development stages in Latin America. *International Entrepreneurship and Management Journal*, 2012, vol. 8(3), pp. 249–270.
4. Bravo-Biosca A., Criscuolo C., Menon C. What Drives the Dynamics of Business Growth? *Economic Policy*, 2016, vol. 31 (88), pp. 703–742.
5. Goedhuys M., Sleuwaegen L. High-Growth Entrepreneurial Firms in Africa: A Quantile Regression Approach. *Small Business Economics*, 2010, vol. 34(1), pp. 31–51.
6. Choi T., Rupasingha A., Robertson J.C., Leigh N.G. The Effects of High Growth on New Business Survival. *Review of Regional Studies*, 2017, vol. 47(1), pp. 1–23.
7. Decker R., Haltiwanger J., Jarmin R., Miranda J. The Role of Entrepreneurship in US Job Creation and Economic Dynamism. *Journal of Economic Perspectives*, 2014, vol. 28(3), pp. 3–24.
8. Kylfheiko K., Jantunen A., Puimalainen K., Saarniketo S., Tupura A. Innovation and internationalization as growth strategies: The role of technological capabilities and appropriability. *International Business Review*, 2011, vol. 20(5), pp. 508–520.
9. Cusolito A.P., Maloney W.F. *Productivity Revisited: Shifting Paradigms in Analysis and Policy*. Washington, USA: International Bank for Reconstruction and Development. 2018. 203 p.
10. Leković B., Berber N. Determinants of early stage high-growth entrepreneurship: Evidence from South East Europe region. *Journal for East European Management Studies*, 2019, vol. 24(2), pp. 347–369.
11. Yudanov A.Y. Nositeli predprinimatel'stva: firmy-gazeli v Rossii [Entrepreneurship carriers]. *Zhurnal NEA* [NEA Journal], 2010, no. 5(5), pp. 91–108. (in Russ.)
12. Onogova Y.V., Oshnyanskaya S.A. Predpriyatiya-gazeli [Gazelle enterprises]. *Vestnik sovremennykh issledovaniy* [Bulletin of modern research], 2019, no. 1.15(28), pp. 120–121. (in Russ.)
13. Bozhko L.M. Razvitiye firm-gazeley: osobennosti i faktory uspekha [Development of gazelle firms: features and factors of success]. *Vestnik Tverskogo gosudarstvennogo universiteta. Seriya: Ekonomika i upravleniye* [Bulletin of the Tver State University. Series: Economics and Management], 2020, no. 3(51), pp. 59–67. (in Russ.)
14. Kuzyk M.G., Simachev Y.V., Fedyunina A.A. Spetsifika uchastiya v mezhdunarodnoy torgovle malyykh i srednykh bystrorastushchikh firm, vozmozhnyye sledstviya dlya gosudarstvennoy politiki [Specificity of participation in international trade of small and medium-sized fast-growing firms, possible consequences for public policy]. *Zhurnal NEA* [Journal of NEA], 2020, no. 1(45), pp. 208–218. (in Russ.)
15. Pinkovetskaia I., Slepova V. Estimation of Fixed Capital Investment in SMEs: the Existing Differentiation in the Russian Federation. *Business Systems Research*. 2018, vol. 9(1), pp. 65–78.
16. Pinkovetskaya Yu.S. Supporting Small and Medium-Sized Enterprises: Guarantee Funds Activity in Regions of Russia. *Bulletin of the South Ural State University. Ser. Economics and Management*, 2020, vol. 14, no. 3, pp. 88–94. (in Russ.). DOI: 10.14529/em200309

**Iuliia S. Pinkovetskaia**, Ulyanovsk State University, Ulyanovsk, judy54@yandex.ru

*Received February 28, 2021*

---

### ОБРАЗЕЦ ЦИТИРОВАНИЯ

Пиньковецкая, Ю.С. Оценка доли предприятий с высокими темпами роста объемов производства по данным за 2020 год / Ю.С. Пиньковецкая // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2021. – Т. 15, № 2. – С. 37–42. DOI: 10.14529/em210204

### FOR CITATION

Pinkovetskaia I.S. Evaluation of the Share of Enterprises With High Production Growth Rates According to Data for 2020. *Bulletin of the South Ural State University. Ser. Economics and Management*, 2021, vol. 15, no. 2, pp. 37–42. (in Russ.). DOI: 10.14529/em210204