

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ УРОВЕНЬ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

О.В. Корсунова, *o.v.korsunova@mail.ru*

Т.А. Худякова, *khudiakovata@susu.ru*

Южно-Уральский государственный университет, Челябинск, Россия

Аннотация. В последние несколько лет промышленные предприятия вынуждены функционировать в сложных экономических условиях, которые характеризуются ростом цен на необходимые ресурсы, снижением уровня покупательной способности, высоким уровнем процентных ставок по кредитам, транспортно-логистическими и иными проблемами. В связи с этим существует необходимость выявления и осуществления анализа факторов внешней и внутренней среды, способных дестабилизировать ситуацию на предприятии. Был проанализирован ряд подходов к классификации факторов, ограничивающих деятельность промышленного предприятия. Предложен подход к классификации факторов, оказывающих влияние на состояние внешней и внутренней среды промышленного предприятия с учетом уровня их воздействия. Определен перечень факторов негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий в условиях внешнего санкционного давления. Предложенный подход может быть использован с целью осуществления комплексной оценки уровня финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия, в том числе в условиях внешних санкционных ограничений.

Ключевые слова: промышленное предприятие, финансово-экономическая устойчивость предприятия, внешняя среда, внутренняя среда, факторы устойчивости промышленного предприятия, конкурентоспособность

Для цитирования: Корсунова О.В., Худякова Т.А. Факторы, определяющие уровень финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». 2022. Т. 16, № 3. С. 82–90. DOI: 10.14529/em220309

Original article
DOI: 10.14529/em220309

FACTORS DETERMINING THE LEVEL OF FINANCIAL AND ECONOMIC SUSTAINABILITY OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

O.V. Korsunova, *o.v.korsunova@mail.ru*

T.A. Khudyakova, *khudiakovata@susu.ru*

South Ural State University, Chelyabinsk, Russia

Abstract. Over the past few years, industrial enterprises have been forced to operate in difficult economic conditions, which are characterized by rising prices for necessary resources, a decrease in the level of purchasing power, high interest rates on loans, transport, logistics and other problems. In this regard, there is a need to identify and analyze the factors of the external and internal environment that can destabilize the situation at the enterprise. A number of approaches to the classification of factors limiting the activity of an industrial enterprise were analyzed. An approach to the classification of factors influencing the state of the external and internal environment of an industrial enterprise, taking into account the level of their impact, has been proposed. The list of factors of negative impact on the activities of industrial enterprises in the conditions of external sanctions pressure has been determined. The proposed approach can be used to carry out a comprehensive assessment of the level of financial and economic stability of an industrial enterprise, including in conditions of external sanction restrictions.

Keywords: industrial enterprise, financial and economic sustainability of the enterprise, external environment, internal environment, factors of sustainability of an industrial enterprise, competitiveness

For citation: Korsunova O.V., Khudyakova T.A. Factors determining the level of financial and economic sustainability of an industrial enterprise. *Bulletin of the South Ural State University. Ser. Economics and Management*, 2022, vol. 16, no. 3, pp. 82–90. (In Russ.). DOI: 10.14529/em220309

Введение

В последние несколько лет экономика Российской Федерации сталкивается с большим количеством препятствий, требующих оперативного принятия решений. Едва справившись с последствиями пандемии коронавирусной инфекции, охватившей весь мир в 2019–2021 годах, промышленные предприятия были вынуждены вновь перестраивать свою работу в условиях жестких санкционных ограничений со стороны западных стран, введенных в начале 2022 года. В последние годы многие промышленные предприятия выстраивают стратегию своего развития с учетом необходимости обеспечения устойчивых темпов развития в условиях нестабильности внешней среды. Финансово-экономические кризисы, и те, которые уже пришлось преодолеть, и те, которые преодолеть только предстоит, определяют необходимость получения достоверных оценок о прогнозируемом состоянии предприятия в целях снижения издержек и повышения уровня готовности предприятия к грядущим потрясениям. С этой целью необходимо осуществлять комплексный анализ факторов внутренней и внешней среды предприятия с позиций оценки уровня его финансово-экономической устойчивости.

1 Результаты исследования

1.1. Анализ состояния промышленного производства в Российской Федерации в условиях финансово-экономических кризисов

За последние 25 лет своей истории Российская Федерация столкнулась с рядом экономических кризисов, оказавших влияние на развитие промышленного производства. К ним относятся:

✓ экономический кризис 1998 года, приведший к снижению курса рубля в три раза, росту потребительских цен, потери населением и представителями бизнеса части своих доходов, а также нарушению всей системы расчетов;

✓ финансово-экономический кризис 2008–2010 годов, вызванный, в первую очередь, резким снижением цены на нефть и падением спроса на экспортно-ориентированную продукцию;

✓ валютный кризис 2014–2015 годов, вызванный режимом ослабления курса рубля в результате снижения цен на нефть и введения международных экономических санкций в отношении России западными странами [1];

✓ экономический кризис 2019–2022 годов, вызванный пандемией новой коронавирусной инфекции, приведшей как к коллапсу системы меди-

цинской помощи населению, так и длительному закрытию ряда производств в результате введения карантинных мероприятий;

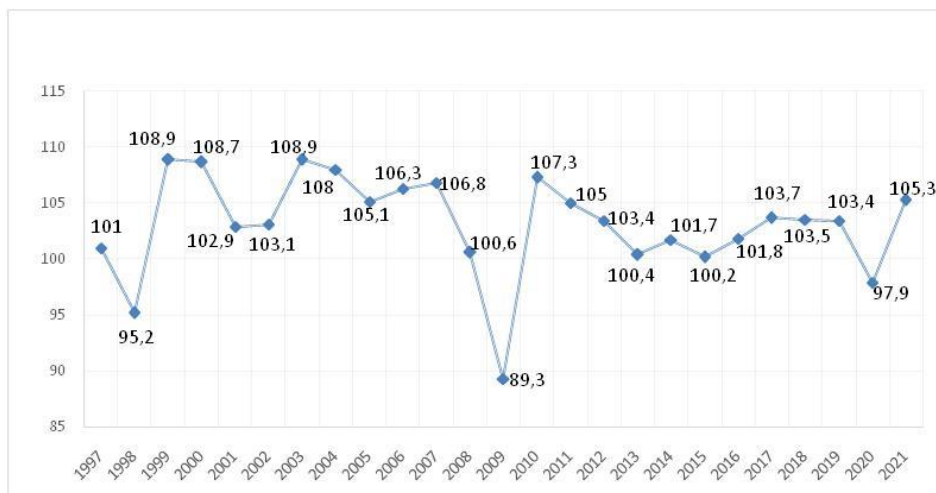
✓ экономический кризис 2022 года, вызванный жестким внешним санкционным давлением зарубежных стран на Российскую Федерацию.

По итогам 2020 года индекс промышленного производства в Российской Федерации сократился на 2,1 % к уровню 2019 года, составив 97,9 % [2]. Такое произошло впервые с 2009 года, причем падение затронуло практически все отрасли промышленности. В первую очередь такая ситуация была вызвана введенным в марте 2020 года режимом самоизоляции, повлекшим остановку производства ряда предприятий на довольно долгое время. Вместе с тем, по итогам 2021 года значение индекса промышленного производства составило 105,3 %, что может свидетельствовать о стабилизации ситуации.

На рис. 1–3 представлена динамика изменения индекса промышленного производства в целом и в отраслях «Добыча полезных ископаемых» и «Обрабатывающие производства» [2].

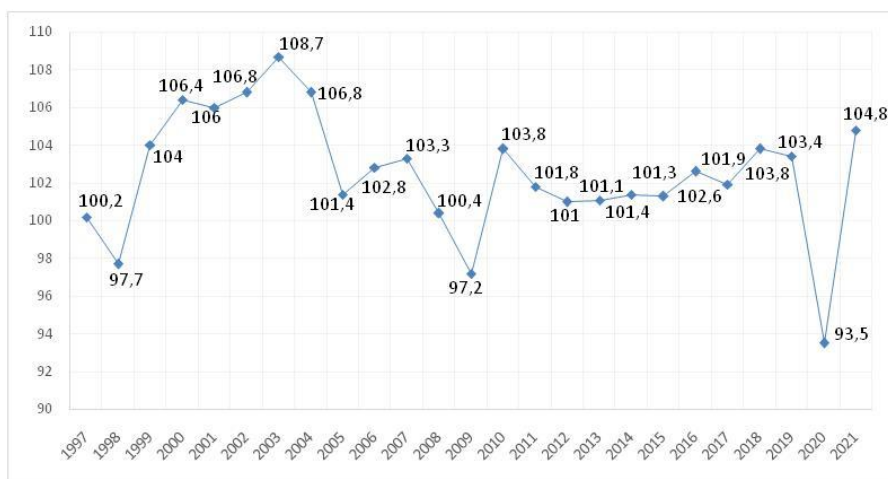
Как можно увидеть, наибольшее падение индекса промышленного производства приходится на кризисные периоды. В 1998 году значение индекса составило 95,2 % и затронуло практически все отрасли промышленности. Так, в отрасли «Добыча полезных ископаемых» значение индекса составило 97,7 %, в «Обрабатывающих производствах» – 93,8 %. Аналогичная ситуация прослеживается в 2009 году, когда индекс промышленного производства достиг значения 89,3 %, что стало наименьшим его значением за 25-летний период. В период кризиса 2014–2015 года индекс промышленного производства показал рост на 0,2 % и составил 100,2 %.

Предприятия, функционирование которых происходит в таких неопределенных условиях, должны перенастраивать свою деятельность таким образом, чтобы не только удержать стабильные финансовые и экономические показатели, но и в целом остаться на рынке. В соответствии с исследованием НИУ ВШЭ, основными факторами, ограничивающими деятельность предприятий, относящихся к отраслям промышленности «Обрабатывающие производства» и «Добыча полезных ископаемых», в 2021 году являются неопределенность экономической ситуации, недостаточный спрос на продукцию на внутреннем и внешнем рынке, высокий уровень налогообложения, недостаток финансовых



*Составлено авторами на основании [2]

Рис. 1. Индекс промышленного производства в Российской Федерации в 1997–2021 годах



*Составлено авторами на основании [2]

Рис. 2. Индекс промышленного производства в отрасли «Добыча полезных ископаемых» в Российской Федерации в 1997–2021 годах



*Составлено авторами на основании [2]

Рис. 3. Индекс промышленного производства в отрасли «Обрабатывающие производства» в Российской Федерации в 1997–2021 годах

средств, высокий процент коммерческого кредита, недостаток квалифицированных рабочих, конкурирующий импорт, изношенность и отсутствие оборудования [3].

1.2. Обзор подходов к классификации факторов, ограничивающих деятельность промышленного предприятия

В научной литературе представлено множество подходов к классификации факторов, ограничивающих деятельность промышленного предприятия. Наиболее распространенным является подход, в соответствии с которым факторы разделяются на внешние и внутренние в зависимости от места их возникновения. Указанный подход встречается в работах отечественных ученых И.А. Баева, А.В. Шмидта, О.Ю. Павловой, Е.В. Печеркиной, Н.А. Мансуровой, С.М. Анпилова и др.

О.В. Павлова приводит классификацию, в соответствии с которой выделяет внутренние факторы экономической устойчивости предприятия (к ним относятся техника, технологии, организация производства, персонал предприятия), внешние факторы разделяет на факторы прямого воздействия (развитие инфраструктуры, ресурсное обеспечение, конкуренты, потребители, поставщики и партнеры) и внешние факторы косвенного воздействия (политические, экономические, правовые, научно-технические, международные, экологические, социально-культурные, демографические, природно-климатические, географические) [4].

Е.В. Печеркина классифицирует факторы конкурентоустойчивости предприятия на внешнем и внутреннем уровне по семи признакам, среди которых среда функционирования, степень взаимозависимости, степень влияния на производственно-хозяйственную деятельность, степень измеримости, время воздействия, уровень принятия управленческих решений, постоянство воздействия [5].

В.П. Васильев рассматривает факторы внешней и внутренней среды предприятия в разрезе организационно-экономической, инновационно-инвестиционной, финансовой и социальной компонент, что в конечном итоге способствует разработке механизмов и инструментов адаптации предприятия к изменяющейся среде его функционирования [6].

Т.А. Мансурова относит к внутренним факторам, оказывающим влияние на экономическую устойчивость предприятия, используемые технологии, технологическое обеспечение, персонал предприятия, организацию производства и финансовое состояние предприятия, к внешним – влияние экономики, политическую стабильность, научно-технический прогресс, социокультурные тенденции [7].

Е.В. Абызова и Е.Ю. Рошупкин считают, что при оценке финансовой стабильности предприятия основное внимание следует уделить анализу внешних факторов финансовой устойчивости. К

ним в работе указанных авторов отнесены внешнеэкономические связи, уровень платежеспособного спроса, уровень конкуренции на рынке, экономические условия, кредитно-финансовая, учетная, налоговая, инвестиционная политика и научно-технический прогресс [8].

М.Э. Шухман и И.Н. Пальцун представляют в исследовании универсальную классификацию внутренних факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость предприятия. В этой работе внутренние факторы разделены на пять групп: организационные, производственные, кадровые, рыночные и финансовые [9].

В работе И.В. Ковалевич внутренние факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия, разделены на две больших группы – финансовые, операционные и инвестиционные. Первая группа включает в себя такие позиции, как доля заемного капитала, структура капитала, финансовая стратегия, рост дебиторской задолженности и финансовый менеджмент. К второй группе автором отнесены маркетинг, объемы прибыли и уровень запасов [10].

С.М. Анпилов определяет 4 группы факторов, влияющих на устойчивое развитие предприятия в зависимости от уровня их воздействия:

– факторы макросреды (внешние факторы дальнего окружения) – экономические, политические, социальные, экологические факторы, которые оказывают существенное влияние на предприятие при отсутствии обратного воздействия со стороны предприятия;

– факторы мезосреды (внешние факторы ближнего окружения) – факторы, действующие на предприятие непосредственно, при этом предприятие имеет возможность им активно противостоять (географические рынки, потребители, конкуренты, каналы сбыта, поставщики);

– факторы микросреды (внутренние факторы на уровне предприятия) – финансово-экономические, производственно-технические, социальные, организационно-управленческие и иные факторы, которые зависят от деятельности самого предприятия. Изменение указанных конкретных показателей позволяет предприятию управлять своей устойчивостью;

– факторы наносреды (внутренние факторы на уровне работника) – экономические, социальные, производственные, организационные факторы, затрагивающие интересы и влияние человека на устойчивость развития предприятия [11].

А.В. Шмидт в своих работах [12, 13] определяет 9 групп (родов) внешних возмущающих воздействий (экономико-политические, социально-экономические, социально-политические, социально-технические, технико-политические, технико-экономические, природные, техногенные, криминальные), при этом рассматривая их на трех уровнях – макро-, мезо- и микроуровнях внешней среды

предприятия. Внутренние дестабилизирующие факторы рассматриваются автором на одном уровне, именуются автором факторами миниуровня.

В исследовании И.А. Баева и А.В. Шмидта выделяется еще одна группа факторов, оказывающих влияние на эффективность деятельности предприятия, именуемая авторами максиуровнем. В качестве примера воздействия такого уровня приведено колебание спроса на продукцию в результате спада мирового тренда [14].

М.А. Велькович предлагает похожую классификацию. Он разделяет среду, в рамках которой предприятие осуществляет активную инвестиционную деятельность, на микро-, макро- и мегасреду. К мегасреде в контексте исследования автор относит мировые инновационно-технологические тенденции и государственную научно-техническую политику развитых стран [15]. Аналогичное понятие в своей работе вводит Е.С. Григорян, рассматривая мегасреду как часть представленной ей иерархической модели факторов стратегической устойчивости предприятия. В этом исследовании мегасредой автор именуется явления, процессы и тенденции, происходящие в международной сфере (международные валютные отношения, глобализация, военные конфликты и т. п.) [16].

Таким образом, анализ имеющихся подходов к классификации факторов, ограничивающих деятельность промышленного предприятия, показывает, что состав факторов и их значимость изменяются в зависимости от времени, изменений внутренней и внешней среды предприятия, особенностей каждого конкретного предприятия и контекста исследований каждого отдельного автора.

1.3. Определение и классификация факторов финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия

На основе рассмотренных выше классификаций определим факторы, оказывающие воздействие на состояние внешней и внутренней среды промышленного предприятия и распределим их на группы в зависимости от уровня их воздействия (табл. 1). При этом считаем, что при определении факторов устойчивости промышленного предприятия должна оцениваться как финансовая, так и экономическая устойчивость предприятия – как индикаторы платежеспособности и экономической эффективности предприятия соответственно.

Внутренние факторы финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия были разделены нами на две группы. Были выделены факторы минисреды (внутренние факторы на уровне предприятия), которые включают в себя процессы, происходящие на предприятии, и факторы наносреды, описывающие ситуацию на предприятии на уровне работника.

Внешние факторы были поделены на факторы микро-, мезо-, макро- и мегасреды. В своей микросреде предприятие взаимодействует с потребите-

лями, конкурентами, поставщиками, финансовыми организациями. Поскольку предприятие обладает возможностью и свободой выбора поставщиков, посредников, потребителей, партнеров, указанную группу факторов предприятие способно самостоятельно оценивать и контролировать, ставить и достигать цели своего развития с ее учетом.

Факторы мезо-, макро- и мегасреды описывают влияние на предприятие событий, происходящих соответственно на уровне региона и отрасли, страны и мирового сообщества в целом. С позиции предприятия указанные факторы являются в наибольшей степени неконтролируемыми, поэтому информация о них подлежит сбору, оценке, выявлению степени влияния на состояние предприятия и возможных мер взаимодействия либо противодействия.

1.4. Определение и классификация факторов негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий в условиях внешнего санкционного давления

В условиях санкционного давления, приведшего к возникновению у ряда промышленных предприятий проблем с платежеспособностью, отсутствием оборотных средств, возникновением ряда проблем с закупкой и поставкой необходимых материалов, комплектующих и сырья, возникает ряд новых факторов негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий (табл. 2).

К внутренним факторам негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий в условиях внешнего санкционного давления нами были отнесены нехватка оборотных средств предприятия, снижение уровня загрузки производственных мощностей промышленного предприятия, снижение объема производства, возникновение угрозы невыплаты заработной платы сотрудникам предприятия. Указанные факторы очевидно взаимосвязаны, возникновение каждой описанной ситуации влечет за собой риск снижения уровня устойчивости промышленного предприятия, который может привести к приостановке деятельности предприятия и впоследствии к возникновению ситуации банкротства.

Внешние факторы негативного воздействия были разделены нами на четыре крупных группы. В условиях жесткого санкционного давления многие промышленные предприятия столкнулись с финансово-банковскими проблемами, вызванными скачками ключевой ставки, значение которой в марте 2022 года достигало уровня 20 % [17], вследствие чего коммерческими банками были резко повышены ставки по кредитным продуктам, нестабильностью валютных курсов, отключением ряда отечественных банков от системы переводов SWIFT [18], в результате которого стали затруднены расчеты с зарубежными контрагентами и поставлены под угрозу срыва двухсторонние контрактные обязательства.

Таблица 1

Виды факторов финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия*

Классификация факторов		Примеры	
Внутренние факторы	Факторы минисреды (внутренние факторы на уровне предприятия)	Финансово-экономические	Уровень платежеспособности предприятия, объем инвестиций, соотношение собственных и заемных средств, уровень загрузки производственных мощностей предприятия, износа основных фондов, основные характеристики продукции, квалификация работников, уровень заработной платы, условия и режим работы и т. п.
		производственно-технические	
		социальные	
		организационно-управленческие	
	экологические		
	Факторы наносреды (внутренние факторы на уровне работника)	Экономические	
		социальные	
		производственные	
организационные			
Внешние факторы	Факторы мегасреды (внешние факторы дальнего окружения, на международном уровне)	Экономические	Международные валютные отношения, наличие военных конфликтов, экономические взаимоотношения между странами и т. п.
		политические	
		социальные	
		экологические	
		технологические	
		географические рынки	
	Факторы макросреды (внешние факторы дальнего окружения, на уровне страны)	Экономические	Налоговая и кредитная политика государства, макроэкономический климат в стране, кризисные явления в экономике страны, санкционные ограничения со стороны иностранных государств, стихийные бедствия и т. п.
		политические	
		социальные	
		экологические	
		технологические	
		географические рынки	
	Факторы мезосреды (внешние факторы на уровне региона, отрасли)	Экономические	Нестабильность экономической ситуации в регионе, социальная напряженность, изменение внешнеэкономической ситуации, падение платежеспособного спроса и т. п.
		политические	
		социальные	
		экологические	
		технологические	
		географические рынки	
	Факторы микросреды (внешние факторы ближнего окружения)	Потребители	Появление более выгодных для потребителя условий, резкое повышение закупочных цен на материалы и компоненты, используемые в производстве, проблемы транспортной доступности и т. п.
		конкуренты	
каналы сбыта			
поставщики			
банки			
страховые организации			

*Составлено авторами на основании [4–16].

Следующую группу внешних факторов составляют проблемы взаимодействия с поставщиками и контрагентами, вызванные частыми отказами поставщиков, находящихся в санкционных странах, исполнять договорные отношения по поставкам сырья, оборудования, комплектующих, уходом ряда зарубежных компаний из Российской Федерации [19], ростом цен на необходимые компоненты из-за возникновения дефицита и транспортных проблем и т. п.

В связи с закрытием границ рядом государств [20] предприятия столкнулись с проблемами при-

остановки поставок по причине нарушения логистических цепочек, задержками поставок продукции и рисками срыва доставки (транспортировки) в срок сырья, материалов, комплектующих и готовой продукции покупателям.

Отдельную группу внешних факторов составляют производственно-технологические проблемы, вызванные сложностями замены используемых материалов, комплектующих по причине отсутствия их производства в Российской Федерации. В частности, в связи с уходом из России компании Siemens, объявленным в мае 2022 года [21],

Факторы негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий в условиях внешнего санкционного давления*

Внутренние факторы		Нехватка оборотных средств
		Снижение объема производства (оказания услуг)
		Снижение уровня загрузки производственных мощностей предприятия относительно уровня нормы
		возникновение угрозы невыплаты заработной платы
Внешние факторы	Финансово-банковские проблемы	Высокие процентные ставки по кредитам из-за повышения ключевой ставки
		Нестабильность валютного курса
		Невозможность расчетов с зарубежными контрагентами по причине введения санкций в отношении банков
	Проблемы взаимодействия с поставщиками и контрагентами	Задержки платежей от контрагентов
		Отказ поставщиков, находящихся в санкционных странах, исполнять договорные отношения по поставкам сырья, оборудования, комплектующих
		Невозможность привлечения иностранных специалистов для настройки уже ввезенного оборудования
		Невозможность вывоза за рубеж готовой продукции в связи с запретом ввоза определенных видов продукции в ЕС и США
		Рост цен на сырье, материалы и комплектующие
		Требование поставщиков о 100 % предоплате без гарантий поставок продукции
	Таможенные и логистические проблемы	Отказ контейнерных компаний из санкционных стран доставлять и (или) отправлять контейнеры в Российскую Федерацию
		Задержки в поставках продукции из-за недостаточного количества таможенных переходов, длительных сроков оформления таможенных процедур
		Приостановка поставок по причине нарушения логистических цепочек
		Риски срыва доставки (транспортировки) в срок сырья, материалов, комплектующих и готовой продукции покупателям
	Производственно-технологические проблемы	Сложности или невозможность замены используемых материалов, комплектующих по причине отсутствия их производства в Российской Федерации

*Составлено авторами

ряд предприятий металлургической и машиностроительной отраслей промышленности могут столкнуться с нехваткой компонентов, необходимых для ремонта используемого промышленного оборудования и сборки изготавливаемой предприятиями продукции.

Выводы

Представленная классификация факторов финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия с учетом определения уровня воздействия позволит определить уровень финансово-экономической устойчивости промышленного предприятия как сложной экономической системы. Указанная классификация даст возможность промышленному предприятию осуществить оценку факторов, оказывающих влияние на его финансово-экономическое состояние с различных позиций и с учетом нескольких уровней воздействия – от внутреннего до международного.

В результате проведения оценки подобного рода промышленное предприятие способно с большей эффективностью оказывать противодействие внешним и внутренним проблемам, возникающим в процессе его функционирования. Готовность и способность промышленного предприятия противостоять изменениям своей внешней и внутренней среды может свидетельствовать о высоком уровне финансово-экономической устойчивости предприятия.

Разработанная классификация факторов негативного воздействия на деятельность промышленных предприятий в условиях внешнего санкционного давления позволит промышленному предприятию произвести комплексную оценку влияния указанных условий на деятельность предприятия, предугадать и минимизировать их воздействие на свою деятельность.

Список литературы

1. Veebel V., Markus R. Lessons from the EU-Russia Sanctions 2014–2015 // *Baltic Journal of Law & Politics*. 2015. № 8 (1). P. 165–194.
2. Официальная статистика. Промышленное производство / Федеральная служба государственной статистики. URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial
3. Факторы, ограничивающие деятельность предприятий и организаций базовых отраслей экономики в 2021 году. М.: НИУ ВШЭ, 2022. 16 с.
4. Павлова О.Ю. Факторы экономической устойчивости предприятий целлюлозно-бумажной промышленности // *Известия РГПУ им. А. И. Герцена*. 2009. № 93. С. 136–140.
5. Печеркина Е.В. Организационно-экономическое обеспечение конкурентоустойчивости предприятия: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. Оренбург: Оренбургский государственный университет, 2005. 20 с.
6. Васильев В.П. Экономическая устойчивость сельскохозяйственных организаций (по материалам Краснодарского края): дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. Краснодар: Кубанский государственный аграрный университет, 2014. 243 с.
7. Мансурова Н.А., Тулуева В.А. Оценка влияния внешних и внутренних факторов на устойчивость предприятия // *Вестник Тверского государственного университета*. Серия: экономика и управление. 2013. № 20. С. 129–139.
8. Абызова Е.В., Рошупкин Е.Ю. Факторы финансовой устойчивости предприятия // *Проблемы экономики и менеджмента*. 2016. № 5(57). С. 133–135.
9. Шухман М.Э., Пальцун И.Н. Выявление и оценка внутренних факторов, влияющие на финансовую устойчивость предприятия // *Мир науки и образования*. 2017. № 3(11).
10. Ковалевич И.В. О факторах, определяющих финансовую устойчивость предприятия // *Стратегии бизнеса*. 2021. № 1. DOI: 10.17747/2311-7184-2021-1-22-24
11. Анпилов С.М. Современный подход к устойчивому развитию предприятия // *Основы ЭУП*. 2012. № 1 (1).
12. Шмидт А.В., Данилов И.А. Классификация стохастических факторов, влияющих на экономическую устойчивость промышленного предприятия // *Вестник ЧелГУ*. 2011. № 16. С. 128–137.
13. Shmidt A., Khudyakova T. Analysis of the Influence of the Uncertainty of the External Environment on the Financial and Economic Sustainability of Industrial Enterprises // *Mediterranean Journal of Social Sciences*. 2015. Vol. 6, no. 6. P. 465–474.
14. Баев И.А., Шмидт А.В. Управление экономической устойчивостью предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности // *Вестник УРФУ*. Серия экономика и управление. 2012. № 3. С. 50–63.
15. Велькович М.А. Оценка и анализ факторов инновационной деятельности промышленного предприятия: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. СПб: Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения, 2011. 27 с.
16. Григорян Е.С. Иерархическая модель факторов стратегической устойчивости промышленных предприятий // *АНИ: экономика и управление*. 2016. № 3(16).
17. Ключевая ставка Банка России / Банк России. URL: https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate (дата обращения: 28.07.2022).
18. ЕС утвердил отключение от SWIFT семи российских банков // РБК. URL: <https://www.rbc.ru/finances/02/03/2022/621f595b9a79477da51d9db3> (дата обращения: 28.07.2022).
19. Экономист оценил уход из России ряда иностранных компаний // *Известия*. URL: <https://iz.ru/1300630/2022-03-04/ekonomist-otcenil-ukhod-iz-rossii-riada-inostrannykh-kompanii> (дата обращения: 28.07.2022).
20. ЕС закрывает границы для российских грузовиков и судов // *Газета.RU*. URL: <https://www.gazeta.ru/politics/2022/04/05/14702455.shtml> (дата обращения: 28.07.2022).
21. Что произойдет при уходе Siemens из России // *Ведомости*. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2022/05/12/921870-uhode-siemens> (дата обращения: 28.07.2022).

References

1. Veebel V., Markus R. Lessons from the EU-Russia Sanctions 2014–2015. *Baltic Journal of Law & Politics*, 2015, no. 8 (1). pp. 165–194.
2. *Ofitsial'naya statistika. Promyshlennoe proizvodstvo. Federal'naya sluzhba gosudarstvennoy statistiki* [Website of the Federal State Statistics Service]. URL: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial (accessed 27 July 2022).
3. *Faktory, ogranichivayushchie deyatel'nost' predpriyatij i organizatsiy bazovykh otrasley ekonomiki v 2021 godu* [Factors limiting the activities of enterprises and organizations of basic sectors of the economy in 2021]. Moscow, 2022. 16 p.

4. Pavlova O.Yu. Factors of Economic Sustainability of Pulp and Paper Industry Enterprises. *Izvestiya RGPU im. A.I. Gertsena* [Izvestiya RSPU Named After A.I. Herzen], 2009, no. 9, pp. 136–140. (In Russ.)
5. Pecherikina E.V. *Organizatsionno-ekonomicheskoe obespechenie konkurentoustoychivosti predpriyatiya* [Organizational and economic support of the competitiveness of the enterprise]. Extended abstract of candidate's thesis. Orenburg, 2005. 20 p.
6. Vasiliev V.P. *Ekonomicheskaya ustoychivost' sel'skokhozyaystvennykh organizatsiy (po materialam Krasnodarskogo kraya)* [Economic Sustainability of agricultural organizations (based on the materials of the Krasnodar Territory)]. Candidate's thesis. Krasnodar, 2014. 243 p.
7. Mansurova N.A., Tulueva V.A. Assessment of the Influence of External and Internal Factors on the Sustainability of the Enterprise. *Vestnik Tverskogo gosudarstvennogo universiteta. Seriya: ekonomika i upravlenie* [Bulletin of Tver State University. Series: Economics and Management], 2013, no. 20, pp. 129–139. (In Russ.)
8. Abyzova E.V., Roshchupkin E.Yu. Factors of Financial Sustainability of the Enterprise. *Problemy ekonomiki i menedzhmenta* [Problems of Economics and Management], 2016, no. 5 (57), pp. 133–135. (In Russ.)
9. Shukhman M.E., Paltsun I.N. Identification and Evaluation of Internal Factors Affecting the Financial Sustainability of the Enterprise. *Mir nauki i obrazovaniya* [The World of Science and Education], 2017, no. 3 (11). (In Russ.)
10. Kovalevich I.V. On the Factors Determining the Financial Sustainability of the Enterprise. *Strategii biznesa* [Business Strategies], 2021, no. 1. (In Russ.) DOI: 10.17747/2311-7184-2021-1-22-24
11. Anpilov S.M. Modern Approach to Sustainable Enterprise Development. *Osnovy EUP* [EUP Basics], 2012, no. 1 (1). (In Russ.)
12. Schmidt A.V., Danilov I.A. Classification of Stochastic Factors Affecting the Economic Sustainability of an Industrial Enterprise. *Vestnik ChelGU* [Bulletin of ChelSU], 2011, no. 16, pp. 128–137. (In Russ.)
13. Shmidt A., Khudyakova T. Analysis of the Influence of the Uncertainty of the External Environment on the Financial and Economic Sustainability of Industrial Enterprises. *Mediterranean Journal of Social Sciences*, 2015, vol. 6, no. 6. pp. 465–474.
14. Baev I.A., Schmidt A.V. Managing the Economic Sustainability of an Enterprise in the Context of Increasing its Competitiveness. *Vestnik URFU. Seriya ekonomika i upravlenie* [Bulletin of URFU. Economics and Management Series], 2012, no. 3, pp. 50–63. (In Russ.)
15. Velkovich M.A. *Otsenka i analiz faktorov innovatsionnoy deyatel'nosti promyshlennogo predpriyatiya* [Evaluation and analysis of factors of innovative activity of an industrial enterprise]. Extended abstract of candidate's thesis. Saint Petersburg, 2011. 27 p. (In Russ.)
16. Grigoryan E.S. Hierarchical Model of Factors of Strategic Sustainability of Industrial Enterprises. *ANI: ekonomika i upravlenie* [ANI: Economics and Management], 2016, no. 3 (16). (In Russ.)
17. *Website of the Bank of Russia*. URL: https://www.cbr.ru/hd_base/KeyRate (accessed 28 July 2022).
18. *ES utverdil otklyuchenie ot SWIFT semi rossiyskikh bankov* [The EU approved the disconnection of seven Russian banks from SWIFT]. URL: <https://www.rbc.ru/finances/02/03/2022/621f595b9a79477da51d9db3> (accessed 03 August 2022).
19. *Ekonomist otsenil ukhod iz Rossii ryada inostrannykh kompaniy* [The economist assessed the departure of a number of foreign companies from Russia]. URL: <https://iz.ru/1300630/2022-03-04/ekonomist-otcenil-ukhod-iz-rossii-riada-inostrannykh-kompanii> (accessed 03 August 2022).
20. *ES zakroet granitsy dlya rossiyskikh gruzovikov i sudov* [EU will close borders for Russian trucks and ships]. URL: <https://www.gazeta.ru/politics/2022/04/05/14702455.shtml> (accessed 03 August 2022).
21. *Chto proizoydet pri ukhode Siemens iz Rossii* [What will happen when Siemens leaves Russia]. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2022/05/12/921870-uhode-siemens> (accessed 03 August 2022).

Информация об авторах

Корсунова Ольга Вячеславовна, аспирант кафедры «Цифровая экономика и информационные технологии», Южно-Уральский государственный университет, Челябинск, Россия, o.v.korsunova@mail.ru

Худякова Татьяна Альбертовна, доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Цифровая экономика и информационные технологии», Южно-Уральский государственный университет, Челябинск, Россия, khudiakovata@susu.ru

Information about the authors

Olga V. Korsunova, postgraduate student of the Department of Digital Economy and Information Technology, South Ural State University, Chelyabinsk, Russia, o.v.korsunova@mail.ru

Tatyana A. Khudyakova, Doctor of Sciences (Economics), Head of the Department of Digital Economy and Information Technology, South Ural State University, Chelyabinsk, Russia, khudiakovata@susu.ru

Статья поступила в редакцию 05.08.2022

The article was submitted 05.08.2022